

## 1. საქმის პრეზენტაცია შესავალში და მედიაციის მთელ პროცესში

- მეორე მხარისათვის და მედიატორისთვის გასაგებად, ნათლად წარმოადგენს ფაქტებს და სამართლებრივ ასპექტებს.
- სთავაზობს წინადადებას, ისე რომ ჩანს დასახული გეგმა და მოხერხებულად ახორციელებს
- ამჟღავნებს სურვილს, რომ გაიგოს მეორე მხარის რეალური ინტერესი და საჭიროება;
- აყენებს მის მოთხოვნებს და ინტერესებს დამაჯერებლად თანამშრომლობითი მიდგომისა და გონივრული მოლაპარაკების სტრატეგიის შენარჩუნებით
- ობიექტურად აფასებს და განიხილავს სასამართლო პროცესის/არბიტრაჟის უპირატესობებს და რისკს, მოლაპარაკების პროცესის შეთანხმების გარეშე დასრულების შემთხვევაში

ქულა (5)\_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

## 2. მუშაობა ჯგუფში (ადვოკატსა და კლიენტს შორის)

- სათანადოდაა გადანაწილებული როლები ადვოკატსა და კლიენტს შორის კლიენტის ძლიერი და სუსტი მხარის გათვალისწინებით;
- ეფექტიანი კომუნიკაცია ერთმანეთს შორის;
- შეთანხმებულად მუშაობენ როგორც კოორდინირებული ჯგუფის წევრები
- ადვოკატი აძლევს კლიენტს შესაძლებლობას მიიღოს გადაწყვეტილება ისე, რომ გარკვეული იყოს ყველა საკითხში და კლიენტს თავად ჰქონდეს ინფორმირებული გადაწყვეტილების მიღების შესაძლებლობა;

ქულა (5)\_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

## 3. პრობლემის გადაჭრაზე-კონლიქტის ამოწურვაზე ორიენტირებული ურთიერთობა

- პრობლემების გადაჭრის ინიციატივის საკუთარ თავზე აღება და აქტიური როლი თანამშრომლობის პროცესში;

- მეორე მხარის ინტერესებისგაცნობიერება და საკუთარ ინტერესებთან ინტეგრირების მცდელობა;
- იჩენს ინიციატივას მეორე მხარის პრობლემა მოგვარების სტადიაზე, წარსულიდან მომავალში გადაიყვანოს;

ქულა (5)\_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

#### 4. ინფორმაციის შეგროვება და კომუნიკაცია მეორე მხარესთან

- გამოიყენოს აქტიური მოსმენის უნარი, რომ დაეხმაროს მხარეს კომუნიკაციაში;
- გამოიყენოს შესაფერისი კითხვების დასმის ტექნიკა ინფორმაციის შეგროვების პროცესში
- გამოიყენოს შესაძლებლობა, რომ შეაგროვოს საჭირო ინფორმაცია შესაფეროს დროს.

ქულა (5)\_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

#### 5. კრეატიული შეთავაზებების წარმოჩენა

- სხვადასხვა სამართლებრივი და არასამართლებრივი შეთავაზებების განხილვა, ალტერნატივების გენერირება რომელიც გამომდინარეობს როგორც გუნდის ინტერესებიდან ასევე ეხმიანება მეორე მხარის ინტერესებს
- შეთავაზებების შერჩევითი ინტერესების და ობიექტური კრიტერიუმების ანალიზის საფუძველზე
- კრეატიული იდეების წარმოჩენა და ინოვაციური გამოსავლის ხელშეწყობა;
- მცდელობა თავიდან იქნეს აცილებული გამოუვალი მდგომარეობა/ჩიხიდან გამოსვლის სტრატეგია
- პრაქტიკული და რეალისტური პრობლემის გადაჭრის გზების მხარდაჭერა;

ქულა (5)\_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

## 6. არსებული პროცესუალური შესაძლებლობების ეფექტიანი გამოყენება შეთანხმების მიზნისთვის

- ეთიკურად იყენებს მედიატორს, როგორც დამხმარეს, რომ გადაიჭრას პრობლემა
- არჩევს შესაფერის დროს როდის გამოიყენოს დახურული შეხვედრა და თუ იყენებს დახურულ შეხვედრას იყენებს მაქსიმალურად ეფექტურად;
- დროულად ახდენს ადაპტირებას შეცვლილი გარემოებებისადმი ახალი ინფორმაციის და მანამდე უცნობი ფაქტების აღმოჩენისას

ქულა (5) \_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

## 7. კლიენტის ინტერესების დაცვა

- კლიენტის ჩართულობით მისი სამართლებრივი და არასამართლებრივი ინტერესების გაცნობიერება, კატეგორიზაცია, პრიორიტეტიზაცია დაადვოკატირება მედიაციის პროცესის განმავლობაში;
- კლიენტის ინტერესების კეთილგონივრულად და განუხრელად დაცვა მეორე მხარის ინტერესების მაქსიმალური ინტეგრირებით

ქულა (5) \_\_\_\_\_

დამტებითი კომენტარები:

დამტებითი კომენტარები:

ნებისმიერი არსებითი დარღვევისთვის, რომელიც მედიაციის პროცესის მიზნების საწინააღმდეგოა, შეიძლება შემფასებელმა დააკლოს სტუდენტს მაქსიმუმ 3 ქულა.

გამოკლებული ქულების ოდენობა: \_\_\_\_\_

გთხოვთ, ყურადღებით დააჯამოთ ქულები ცალკეული კრიტერიუმის მიხედვით და მიუთითოთ შემაჯამებელი ქულის ველში.

ქულების მაქსიმალური ოდენობა 35

მიღებული ჯამური ქულა -----